

■ 専門店・個人店のためのクチコミを味方にプロジェクト！（業種別 売上アップ作戦3つ）

ここまでやるかっ！品質×α  
クチコミで新規集客！  
リピート集客で安定！  
即効売上！店頭・店内販促

■ 飲食店・物販店系：いろんなお店に高頻度で利用する業種

**ガンガン拡散&率アップ作戦**  
(拡散のしかけ・リピート率アップ・即効販促)

- ①即効・店頭店内販促対策
- ②SNS拡散対策
- ③人づてクチコミ対策
- ④リピートの仕組み対策
- ⑤効果高まる記憶対策
- ⑥イチオシ（魅力）対策
- ⑦中長期の売上アップ作戦

■ 専門店系（ふとん・畳店等）：低頻度だけど大事な商品を扱う業種

**「いざ」という時、根こそぎ作戦**  
(薄めの見込み客増やす・紹介してくれる人増やす)

- ①ここまでやるか！対策
- ②魅力が記憶に残るツール対策
- ③いつかの見込み客増対策
- ④紹介してくれる人増対策
- ⑤紹介者フォロー対策
- ⑥●●と言えば■■対策
- ⑦新しい見せ方対策

■ 美容・サロン・整体店系：1店に決めて定期利用する業種

**「自慢の店・私の店」になる作戦**  
(ここまでやるか！×ファン化)

- ①即効！物販対策
- ②リピータ徹底フォロー対策
- ③ターゲット具体化対策
- ④リピートキャンペーン対策
- ⑤人づてクチコミ対策
- ⑥中長期の売上アップ作戦
- ⑦ここまでやるか！超徹底

■ ざっくり6ヵ月プラン

1	2	3	4	5	6
大きな作戦作り					
	即効売上の販促				
	準備・作り込み				
	リピート対策				
	クチコミ対策				
	キャンペーン等				

P  
D  
C  
A  
回  
す



※業種の分類はおおよそのものです。個別のお店によって狙いは作戦は変わります。